

Négociations obligatoires dans l'entreprise (NOE)

Inter

Intra

Thématique(s)

Droit social

La durée, le nombre de séances, les modalités (présentiel ou distanciel), les dates, les lieux et les tarifs varient selon les sessions. Consultez la page de la formation sur le site Fidal Formations ou contactez-nous pour connaître les modalités à jour.

Objectifs professionnels

- Maîtriser l'organisation des négociations et son déroulement
- Identifier les étapes clés de la négociation et cerner les stratégies et les marges de manœuvres de chacun
- Améliorer son aptitude à négocier avec ses partenaires sociaux
- Détecter les opportunités et potentialités du nouveau cadre légal

Programme

1. Introduction
2. Présentation du cadre légal de la Négociation Obligatoire d'Entreprise (NOE)
3. Application pratique de la NOE en entreprise

Public concerné

- Directeurs de site / d'établissement
- Dirigeants
- DRH

Pré-requis

- Expérience dans l'une des fonctions ciblées

Pédagogie

- Remise d'un dossier technique spécialement élaboré par les formateurs.
- Démonstrations et exercices pratiques sur la base de dossiers réels anonymes distribués aux stagiaires.
- Evaluation d'acquisition des connaissances à l'issue de la formation

Intervenants

Les intervenants, experts de leur domaine, sont précisés selon la session. Consultez la page de la formation sur le site Fidal Formations.

Contactez Fidal Formations

Pour toute question sur cette formation, son financement, ses dates ou ses tarifs, contactez nos équipes.

Site

<https://www.fidalformations.fr/contactez-nous>

Email

infos@contact.fidalformations.fr

Téléphone

[+33 \(0\) 1 58 97 10 00](tel:+33(0)158971000)

Fidal Formations

4-6 Avenue d'Alsace, 92400 Courbevoie, France.

© 2026 Fidal Formations. Tous droits réservés.